陕西陕核投资有限公司2025年招聘岗位明细表

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 招聘单位 | 招聘岗位 | 岗位职责 | 任职要求 | 招聘人数 | 备注 |
| 中陕核股权投资管理有限公司 | 并购业务负责人 | 1.‌完成公司整体战略投资和并购项目工作，‌制定公司的投资策略与规划方案并推进实施‌‌；2.‌参与重大投资项目的谈判过程，‌对被投企业进行考察调研及跟踪，提供重大决策意见‌‌；3.根据公司业务需要，识别和评估潜在企业（含上市公司）控制权交易机会；4.参与制定控制权交易策略、目标客户和资产的筛选、方案设计、尽职调查与价值评估，组织起草撰写相关项目文件；5.负责企业（含上市公司）资源对接与拓展；6.参与交易谈判及并购交割，‌负责投资决策后项目实施管理和监督执行‌‌。 | 1.本科及以上学历，金融、财务、法律、经济、工商管理等相关专业优先，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽；持有CPA、法律职业资格等证书者优先；‌‌2.拥有5年及以上券商投行或大型企业（含上市公司）投并购业务经历，处理过复杂并购项目；3.至少作为项目负责人或现场负责人完整执行过三个以上投行保荐项目或重组项目，熟悉IPO、再融资等股权类项目；‌‌4.优秀的财务分析和建模能力，熟悉企业估值方法；5.‌具有扎实的文案功底，能够独立或协助撰写立项报告、可行性研究报告等项目资料；6.具备良好的项目管理能力，拥有出色的商务拓展能力，沟通、协调、应变能力强，具备强烈的目标感和责任心。 | 共计6人 | 招聘公告发布报名期间内开展简历接收，公司根据简历收集筛选情况，择期分批次组织招聘。 |
| 并购业务职员 | 1.协助完成公司战略投资与并购项目执行，配合制定投资策略与规划方案，推进项目实施；2. 参与投资项目调研与尽调，协助对被投企业进行考察、数据收集及分析，为决策提供基础支持；3. 协助识别与评估交易机会，通过产业研究和资本需求分析，挖掘潜在标的（含上市公司）并跟进初步接触； 4. 参与交易方案设计与文件撰写，协助完成项目立项报告、可行性研究、估值模型搭建及投资建议书等材料； 5. 支持企业资源对接与维护，协助与目标公司建立联系，推进合作沟通；6.参与项目执行与交割管理，协助交易谈判、协议条款落实及投后管理，确保项目按计划推进 | 1. 本科及以上学历，金融、财务、法律、经济、工商管理等相关专业优先，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽；持有CPA、法律职业资格等证书者优先； 2. 3年以上券商投行、PE/VC、会计师事务所、律所或大型企业投并购相关经验，参与过完整并购项目；有上市公司重组、控制权交易经验者优先； 3. 熟悉IPO、再融资、并购重组等投行业务流程，参与过至少2个股权类或并购项目执行； 4.具备良好的财务分析能力，较强的文案撰写能力，能独立完成基础报告及项目材料。 |
| 中陕核商业保理股份有限公司 | 业务经理 | 1.客户开发：开拓客户资源，维护现有客户关系，完成个人或团队业绩目标。2.业务操作：主导或协助保理业务全流程（尽调、方案设计、合同签订、放款、回款跟踪等）。3.风险控制：评估客户资质，监控应收账款风险，协助制定风险预案。4.数据管理：定期整理业务数据。职责重点：以执行为主，侧重客户开发、业务落地和基础管理。 | 1.本科及以上学历，金融、经济、财务、法律相关专业，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽。2.从事融资租赁、商业保理、供应链金融或银行对公业务等3年及以上经验，具备丰富的企业客户资源。3.熟悉保理相关法律法规（如《民法典》保理条款），具备基础财务分析及风险识别能力。4.具有较强的客户需求分析判断能力和独立解决客户问题能力，能够通过全面的客户关系管理，培养、建立客户的忠诚度。5.具较强的团队协调、合作能力及沟通能力，具有较强的自我心理调节能力，抗压能力较强。 |
| 高级业务经理 | 1.战略规划：制定区域或行业业务拓展计划，优化保理产品结构，推动业务模式创新。2.资源整合：对接银行、金融机构、核心企业等高层资源，主导大型复杂项目（如供应链金融方案设计）。3.团队管理：带领业务团队，分配任务、培训下属、考核绩效。4.风控决策：参与公司风控政策制定，对高风险项目提出专业意见。5.跨部门协作：协调风控、法务、财务等部门，推动项目高效落地。 | 1.本科及以上学历，金融、经济、财务、法律相关专业，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽。2.从事融资租赁、商业保理、供应链金融或银行对公业务等5年及以上经验，有成功操盘大型项目案例。3.精通行业趋势和商业模式创新，能制定战略级业务规划。4.拥有优质企业/金融机构业务开拓能力等。5.具备复杂财务建模、交易结构设计及风险评估能力。 |
| 陕西核信融资租赁有限公司 | 高级业务经理 | 1.负责融资租赁项目的开发及洽谈。2.负责项目投放的可行性分析，评价项目投放可行性及风险性;完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、评估分析、投放方案设计等报告的编写；负责项目后期的跟进等工作。3.完成年度项目投放任务，利润考核任务。 | 1.本科及以上学历，金融、经济、财务、法律相关专业，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽。2.有银行对公客户经理、融资租赁、金融租赁、信托累计5年以上的工作经验。3.有公立医疗、公立高校、能源类等国有项目丰富的客户资源或项目市场开发经验。4.有独立开发业务区域能力，能独立完成全流程的客户开发、方案谈判、市场维护、投后管理并能适应长期独自出差。5.具较强的团队协调与合作能力，能接受长期在较大业绩考核和资产质量考核压力下工作。6.有独立处理风险项目经验。 |
| 陕西陕核泰康基金管理有限公司 | 投资类业务经理 | 1.负责项目的开发、筛选等工作。2.负责投资项目的尽职调查，编写尽调报告；论证项目可行性，编写可行性研究报告等材料。 3.负责投资项目的协议起草、实施，确保投资协议的合法性和有效性。4.负责已投项目的投后管理及重大事项跟踪。  | 1.本科及以上学历，金融、财务、法律等相关专业，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽；持有CPA、法律职业资格等证书者优先。2. 具备3年及以上证券、会所、律所并购工作经验；参与过涉核行业、医疗健康行业经验者优先。3. 熟悉投行业务流程，有较强的文案撰写能力，能独立完成基础报告及项目材料。 |
| 供应链类业务经理 | 1.统筹管理公司经营项目的招投标、合同谈判、合同签订、业务合同执行管理及任务分配等工作及项目款的回收情况，通过对订单的评估、跟踪和风险管理，确保各环节顺利完成；2.负责行业市场信息的收集、整理、反馈和跟踪调研；3.负责客户关系管理，建立健全客户档案；4.统筹业务供应商资质、资格管理。 | 1.本科及以上学历；具备3年及以上大宗商品供应链全流程工作经验，如有丰富的从业经验，专业可适当放宽。2.具备供应链财税基础；熟悉销售业务流程、客户管理、订单跟进等工作内容；具备国有企业相关岗位经验者优先。2.能够独立完成招标文件、各类业务报表的制作与分析，逻辑思维清晰，学习能力强，具备良好的团队协作能力。3.市场化意识强，有责任心，能承担较大的工作压力并能接受经常出差。 |